

Jornada **Gratuita** de Comunicación No Verbal Científica



aec

Asociación Española de Empresas
de Componentes para el Calzado



fundeun

FUNDACIÓN
EMPRESA UNIVERSIDAD
DE ALICANTE

EnoverbalC
Comunicación No Verbal Científica



CÓMO CONOCER E INFLUIR POSITIVAMENTE SOBRE LAS PERSONAS



¿Qué es?

La Comunicación No Verbal Científica, centra su base de Trabajo en la Neurociencia y en tres Disciplinas, la Sinergología, las Microexpresiones (FACS – Facial Action Coding System) y la Paralingüística. Estudia y descifra el lenguaje corporal no consciente, que supone el 93% de la comunicación.

Todas ellas trabajan de una manera **completamente Científica**, realizando miles de estudios en comparaciones gestuales, para llegar a determinar patrones comunes, estadísticamente probados y a la vez poseen métodos de interpretación de gestos, ítems vocales, microexpresiones corporales y emociones reales, basadas en los últimos avances sobre los hemisferios cerebrales que respalda la Neurociencia.



La Comunicación **No Verbal** **Científica**

le va a permitir afrontar con la máxima información cualquier toma de decisiones que deba llevar a cabo en su trabajo y vida diaria. Le aporta una útil, práctica y potente información acerca de su interlocutor, en todos los momentos en los que interacciona con él, en la detección de sus necesidades, la resolución de conflictos y cierre de compromisos. Y además le permite estar, en esas relaciones, en una situación de dominio sobre su interlocutor. Llegando a comprender cómo está nuestro interlocutor en cada momento, pudiendo de esta manera afianzar y estrechar relaciones de confianza, determinando qué mensajes son los adecuados y cuales no para redireccionar nuestra argumentación.



Cualquier persona que **venda, negocie o simplemente interactúe con otras personas** se puede beneficiar de la misma, independientemente del tipo de labor profesional que realice, y le permitirá estar en esas relaciones en una situación de mayor confianza y además también de superioridad sobre las situaciones con su interlocutor, al tener información privilegiada sobre el mismo.

Lo que te ayudará a **Cómo conocer e influir positivamente sobre las personas**



Contenido y temario de la Jornada

Contenido

- ◉ ¿Qué es la Comunicación No Verbal Científica?
- ◉ ¿Quién se puede beneficiar de ella?
- ◉ Temario
- ◉ Ruegos y preguntas

Temario

- ◉ El funcionamiento del cerebro
- ◉ Ejes de la cabeza
- ◉ El No verdadero y el No falso
- ◉ El Sí verdadero y el Si falso
- ◉ El sanpaku
- ◉ Los cuadrantes oculares
- ◉ Posiciones sentadas
- ◉ Uso de las manos dcha y la izquierda
- ◉ Las microexpresiones
- ◉ La configuración de manos
- ◉ La forma de caminar
- ◉ Cejas y parpadeos
- ◉ Introducción a los micropicores



Fecha, horario y lugar

- Martes 7 de Junio de 9:30 a 11:00 h. en la Asociación Española de Empresas de Componentes para el Calzado.
- Elche, Parque Industrial – Calle Severo Ochoa, 42



Duración y Formadores

Duración

Una hora y media



**Javier
Torregrosa**



**Nacho
Cobaleda**

Formadores

J. Javier Torregrosa Vicedo y Nacho Cobaleda, son Sinergólogos, expertos en Comunicación No Verbal, conferenciantes, profesores en Escuelas de Negocios, colaboradores en distintos medios de comunicación y formadores en los Cuerpos Nacionales de Seguridad del Estado.